



Wir suchen einen
PHARMAZEUTISCH-KOMMERZIELLEN ALLROUNDER (m/w/d)

Standort: Heidenheim an der Brenz, Berlin oder remote
(Umzugsbereitschaft nach Deutschland von Vorteil)

Start: zum nächstmöglichen Zeitpunkt

OKAY, DU MUSST NICHT JEDEN MORGEN MÖGEN:

Aber mit deiner offenen Art fällt es dir auch an mürrischen Tagen leicht, auf unsere (potenziellen) Kunden, Lieferanten und Partner zuzugehen.

Du hast vielleicht noch keine sieben Leben im pharmazeutisch-kommerziellen Bereich hinter dir, hast dich im Laufe deiner Karriere aber in genügend verschiedenen Aufgabenfeldern ausprobiert, um die Abwechslung für dich zu entdecken und kannst dir gut vorstellen, dich tiefer in die Pharma- und Medizintechnik-Industrie einzuarbeiten?

Bei uns hast du die Möglichkeit dazu – und dazu, alle deine Talente in vielfältigen Themenbereichen einzusetzen. Wir setzen nicht nur auf eine speziell gezüchtete Fähigkeit, sondern vor allem auf die Mischung, die dich als Person ausmacht.

UNSER (UND DEIN NEUES) REVIER:

THE FORCE baut Unternehmen für Unternehmen aus dem Gesundheits- und Pharmasektor.

Wir unterstützen ein flexibles Arbeitsumfeld in einem bunt gemischten Team hinsichtlich von Geschlecht, Nationalität, Religion und Arbeitsweise. Diese einzigartige Kultur ist darauf ausgerichtet, Mitarbeiter und Partner nahtlos in eine Organisation zu integrieren.

Gleichzeitig haben wir den Anspruch, uns einfach an Kundenbetriebe anzupassen und Kundenprobleme so auf schnelle, effektive und effiziente Weise zu lösen.

Dabei stehen immer Menschen im Mittelpunkt. Dies wird sich auch in Zukunft nicht ändern – denn sie sind unser Kapital: Menschen sind unsere Stärke. Erst sie machen uns zu THE FORCE.

DIE BESTEN VORAUSSETZUNGEN FÜR DEINEN CATWALK:

- ✧ Ob du mit Siebenmeilenstiefeln durch alle Stufen vom Einkauf bis zum Vertrieb gegangen bist oder dir deine Gebiete noch in aller Ruhe erarbeitest, du bringst Erfahrung in unterschiedlichen kommerziellen Bereichen der Pharma- oder Medizintechnik-Industrie mit.
- ✧ Du überzeugst uns und unsere Kunden durch deine offene Art und deine Deutsch- und Englischkenntnisse. Gleichzeitig ziehst du eine klare Kommunikation dem Anfassen mit Samtpfoten vor, wenn es die Situation erfordert.
- ✧ Deine Affinität zu Zahlen liegt nur einen Katzensprung von deiner Freude am Umgang mit Menschen entfernt.
- ✧ Dir sträubt sich nicht gleich das Fell, wenn das Team deine Hilfe bei Themen braucht, die nicht direkt mit deiner Position zusammenhängen.

WAS ZU DEINER TÄGLICHEN BEUTE GEHÖREN KANN:

- ✧ Du wetzt bereits die Krallen, wenn es um Supply-Chain-Management geht und setzt zielgerichtet zum Sprung auf alle Optimierungsmöglichkeiten an.
- ✧ Themen im Bereich Marketing und Vertrieb für unterschiedliche Firmen und immer wieder neue Zielgruppen anzugehen weckt deinen Jagdinstinkt.
- ✧ Auch in der Gewinnung und Betreuung von Kunden im internationalen Umfeld siehst du kein Wagnis in die Höhle des Löwen, und Vertrags- und Preisverhandlungen sind für dich kein Katzenjammer.
- ✧ Du bearbeitest ein breites Spektrum an Aufgaben – oder übernimmst Teilbereiche in Eigenverantwortung, ganz abhängig davon, wie dein Streifgebiet und deine Entwicklung aussehen.

DU TANZT NACH DEINER EIGENEN KATZENMUSIK:

Ob Hauskatze mit Vorliebe für Morgengrauen oder nächtlicher Streuner: Du bist flexibel bei der Gestaltung deiner Arbeitszeiten, deines Standorts und deiner Arbeit selbst. Außerdem setzen wir auf deine Mitsprache, bei der du gerne deine Vorstellungen von deinen eigenen und unseren Zielen aus dem Sack lassen kannst.

Vor allem aber sind für uns zu keiner Tageszeit alle Katzen grau: Wir sind an dir als Person interessiert und konzentrieren uns speziell auf deine besonderen Talente.

DEIN ANSPRECHPARTNER:

Du willst die Katze nicht im Sack kaufen und lieber gleich herausfinden, ob du dich in unserem Rudel wohlfühlst – oder ob wir nicht doch wie Hund und Katze sind? Wende dich über unser Bewerbungsformular direkt an Christian Stenske.

[JETZT BEWERBEN](#)